



Certificat Français du Fundraising



Certificat Français du Fundraising

Présentation du Certificat Français du Fundraising 2023/2024 19^{ème} promotion

**Jeudi 10 mars 2023
11h00 – 13h00**





Bienvenue dans ce webinar!

Programme du webinar

L'ESSEC et la Chaire Philanthropie
Directrice pédagogique CFF : **Marie Trelu-Kane**

L'Association Française des Fundraisers
Caroline Marry –Responsable formation

Le Certificat Français du Fundraising

- Présentation, candidatures, financements
- Programme, contenus, équipe

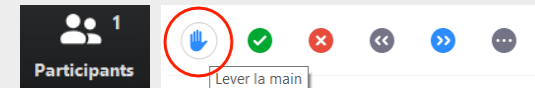
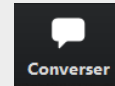
Témoignage : **Manuel Pomar** - Unis-Cité Solidarité
Entreprises

Quelques règles simples

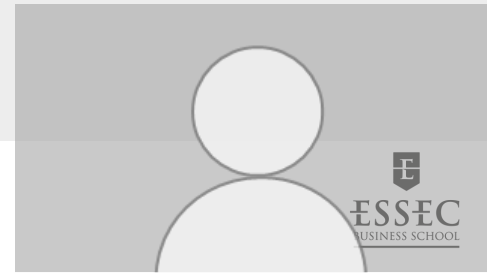
Par défaut: caméra activée, micro désactivé

Pour poser vos questions :

- Ecrit: conversation de groupe
- Oral : lever la main pour demander la parole



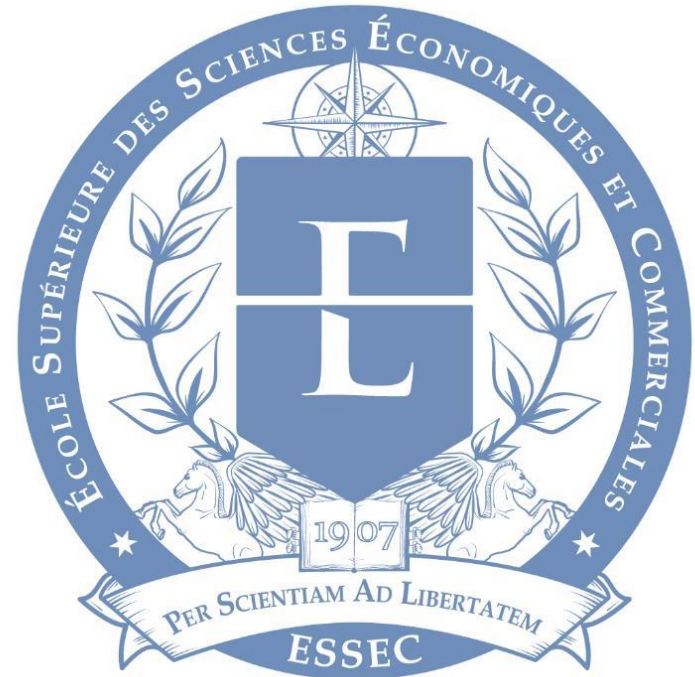
- Le webinar sera enregistré pour être rediffusé





Quelques chiffres

- ✓ Fondée en 1907 à Paris
- ✓ 4 campus : Cergy, La Défense, Singapour, Rabat
- ✓ 55 000 anciens élèves à travers le monde
- ✓ 6 000 étudiants en formation initiale
- ✓ 5 000 managers en formation continue
- ✓ 500 entreprises partenaires
- ✓ 160 professeurs
- ✓ 30 chaires d'enseignement et de recherche





La Chaire Philanthropie de l'ESSEC

Une chaire fondée en 2011, pionnière en France et en Europe

Notre mission : « Mieux comprendre la philanthropie et améliorer son impact »

En alliant recherche académique et appliquée, dissémination et formation
Avec une équipe permanente et pluridisciplinaire
Avec des partenaires engagés dans la durée

Depuis 10 ans :

- Plus de 30 publications académiques
- Plus de 2 000 participants à nos séminaires
- Plus de 8000 étudiants et professionnels formés



Les missions de l'Association Française des Fundraisers

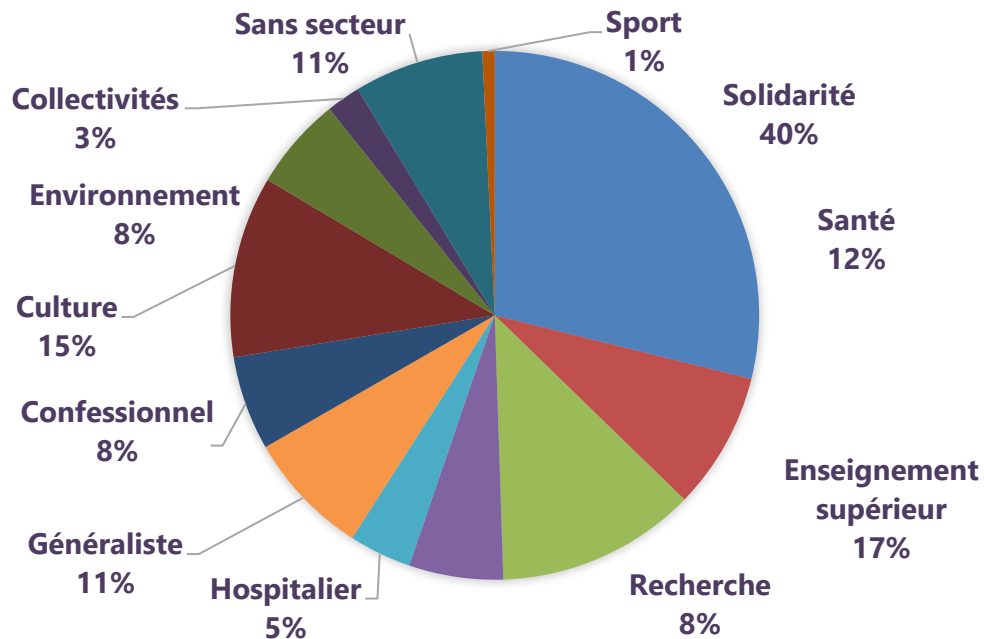
- **Développer , fédérer et animer un réseau de professionnels**
- **Valoriser le métier et le faire reconnaître :**
 - Référentiel Métiers de l'Apec
 - Seul et unique Titre RNCP « Directeur (trice) de la collecte de fonds et du mécénat » (depuis 2015) Bac +5 niveau VII
- **Informers les fundraisers** : mise à disposition de ressources





Un réseau de professionnels : 1 043 adhérents en 2022

**RÉPARTITION SECTORIELLE DES ADHÉRENTS
2022**



Les ressources de l'Association Française des Fundraisers

Un centre de ressources :

Une base documentaire: plus de 600 présentations
rassemblant stratégie et conseils méthodologiques

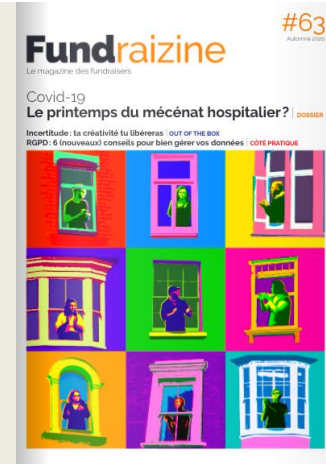
Le Fundraizine: pour suivre l'actualité du fundraising

La newsletter: toutes les 2 semaines, regroupant les actualités du secteur

Des webconférences en replay et des postcasts (interviews métiers, expériences)

Des études (Fundorama, Prospective)

Des ouvrages: les clés du fundraising, les clés du fundraising digital



l'Association Française des Fundraisers, c'est aussi :

Un réseaux de professionnels du fundraising et du mécénat
afterwork, petits-déjeuners, conférences thématiques, webinaires ...

Un accompagnement dans la carrière professionnelle

- Des offres d'emploi
- Un programme de mentorat

**La Fundraising Académie:
30 intervenants**

Pour former au fundraising et au mécénat



Les événements AFF : L'AGENDA

Nos conférences

- MARS: Conférence de fundraising pour L'Enseignement supérieur, la recherche et la santé
- AVRIL : Conférence de fundraising pour la culture
- JUIN: Séminaire francophone de la collecte de fonds
- OCTOBRE: Conférence fundraising et innovation

Nos lives et autres événements

- Webinaire thématique: solidarité, environnement, culturel... transverse métier
- Les fundraisers ont la parole
- Le café des fundraisers

Nos matinées spéciales thématiques

Temps de rencontre spécifique à un secteur





Certificat Français du Fundraising

- Première formation de haut niveau dans le secteur de la collecte de fonds en partenariat avec l'**ESSEC Executive Education** et accréditée par l'**EFA** certification (European Fundraising Association)
- Durée : **19,5 jours de formation** répartis d'octobre 2023 à fin mars 2024, soit **145h**
- 1 promotion par an (499 certifiés depuis 2005)
- Promotion 2023-2024 = **19^{ème} promotion**
- **30 participants** maximum par promotion sélectionnés sur dossier
- Tarif : **6.950 € net de taxes**



Objectifs visés :

- Comprendre votre **environnement** et affiner vos connaissances en matière de fundraising et financement des projets d'intérêt général ;
- Concevoir une **stratégie** de fundraising et convaincre vos interlocuteurs ;
- Acquérir **des outils et des méthodes opérationnels** directement exploitables au sein de votre organisation ;
- Progresser personnellement et augmenter votre **employabilité** dans le domaine de la collecte de fonds et du développement des ressources.



Points forts :

- Pédagogie variée alternant apports conceptuels et méthodiques, cas pédagogiques, retours d'expérience terrain et travaux de groupes
- Travail collaboratif sur un **Projet Stratégique de Fundraising (PSF)** par groupe de 3 stagiaires encadré par un professionnel tout au long du programme
- Accès à un **réseau professionnel** très riche et qualité des échanges entre pairs
- Obtention de 2 certificats : CFF + Titre RNCP « Directeur(.trice) de la collecte de fonds et du mécénat » Niveau VII Bac +5



Conditions pour y participer :

- Etre titulaire d'un **diplôme de niveau V** minimum (BAC + 2 validé)
- Bénéficier d'au moins **5 ans d'expérience professionnelle**, dont au moins 1 an en fundraising ou fonction similaire (marketing, communication, développement commercial...)
- Etre en mesure de **présenter un projet stratégique de fundraising** en lien avec une structure d'intérêt général
- **Sélection de votre dossier** de candidature



Comment candidater au prochain CFF ?

- Votre dossier de candidature et programme :
 - Site internet AFF: <https://www.fundraisers.fr/formation-certifiante/certificat-francais-fundraising>
 - Service formation de l’AFF

Le dossier de candidature à remplir avant le 5 mai 2023

- Le jury se réunira mi-mai pour étudier les dossiers
- Les candidats seront informés de la suite donnée à leur candidature au plus tard **mi-mai 2023 puis la confirmation des PSF.**



Comment financer votre inscription ?

- Le Certificat Français du Fundraising est lié au **titre RNCP « Directeur (trice) de la collecte de fonds et du mécénat (RNCP 35432)** est composé de :

2 blocs de compétences obligatoires Pour faciliter les financements multiples

- CFF 2023/2024/ BLOC 1 Définir la stratégie globale de collecte de fonds et de mécénat et mettre en œuvre le plan d'action multicanale grand public et donateurs stratégiques
Montant : 3 802€
- CFF 2023/2024 BLOC2 Manager les ressources humaines, financières et informationnelles dédiées à la collecte de fonds et au mécénat et innover et convaincre dans sa collecte de fonds
Montant : 3 148 €

Total : 6950 € net de taxes pour 145 heures /19,5 jours



Comment financer votre inscription ?

- **Vous êtes salarié :**
 - L'employeur (Plan de développement des compétences) -> devis et programme transmis
 - Personnel
 - CPF (Compte Personnel de Formation)
 - + Abondement employeur possible
 - + Abondement personnel
 - Doit être validé par vous et l'organisme de formation au plus tard le 10 juillet 2023
- **Vous êtes salarié et souhaitez changer de fonction au sein de votre structure**
 - Transition professionnelle + avec CPF (Compte Personnel de Formation)
Attention : 3 mois de délai minimum avant le 1^{er} jour de la formation
-> Constituer votre dossier avant les résultats de sélection soit fin avril/début mai 2023



Comment financer votre inscription ?

- **Vous êtes demandeur d'emploi:**
 - Personnel
 - CPF (Compte Personnel de Formation)
 - + Abondement pôle emploi
 - + Abondement personnel
- **En accord avec votre conseiller pôle emploi :**
 - la région ile de france-> prise en charge totale ou partielle
 - Les autres régions : se rapprocher de votre conseiller pôle emploi



Confirmer son inscription au CFF

Au 30 juillet 2023, l'inscription définitive et acceptée au CFF comporte les obligations suivantes :

- La convention de formation doit être remplie (détails des financements précisés) et signée.
- Les financements doivent être confirmés par écrit notamment les financements publics (pôle emploi, transitionpro etc...)



Certificat Français du Fundraising

Responsable formation de l'AFF : caroline@fundraisers.fr

Gestionnaire formation de l'AFF : sharon@fundraisers.fr

Service formation : +33 (0) 1 43 73 93 23

Site AFF :

<https://www.fundraisers.fr/formation-certifiante/certificat-francais-fundraising>



Aperçu du programme

- 19,5 jours de formation, d'octobre 2023 à mars 2024 , à l'ESSEC Executive Education (CNIT – La Défense)
- Semaine 1 – Comprendre l'environnement et définir la stratégie globale de collecte de fonds et de mécénat en adéquation avec la stratégie globale de l'organisation
- Semaine 2 – Stratégie et outils de collecte de fonds grand public multicanale, relation testateurs et stratégie legs, concevoir et gérer un budget FR
- Semaine 3 – Nouvelles tendances et relais de croissance (donateurs stratégiques, dont entreprises, AGR...), gestion des ressources humaines
- Semaine 4 – Cas pratiques. Expression orale et prise de parole publique, examen
- Un travail de groupe collaboratif encadré par un professionnel tout au long du programme : le Projet Stratégique de Fundraising (PSF)

Certificat Français du Fundraising : Planning prévisionnel

Planning prévisionnel 2023-2024 CERTIFICAT FRANÇAIS DU FUNDRAISING



oct-23						
Lundi 2 Octobre		Mardi 3 Octobre	Mercredi 4 Octobre	Jeudi 5 octobre		Vendredi 6 octobre
9h00 - 13h00	14h00 - 18h00	9h00 - 18h00	9h00 - 18h00	9h00 - 13h00	14h00 - 18h00	9h00 - 18h00
Présentation des PSF et formation des groupes	La philanthropie : définition, concepts, enjeux, éthique	Cadre légal et fiscal du fundraising	Stratégie générale et stratégie de fundraising	Cas pratique : stratégie et fundraising (cas MSF ou Asmae)	Atelier de travail PSF	Groupe de travail Projet Stratégique de Fundraising
Novembre 2023						
Lundi 6 novembre	Mardi 7 novembre	Mercredi 8 novembre		Jeudi 9 novembre	Vendredi 10 novembre	
9h00 - 18h00	9h00 - 18h00	9h00 - 13h00	14h00 - 18h00	9h00 - 18h00	9h00 - 18h00	
Collecter auprès du grand public	Gérer la data	Collecter en ligne avec le digital	Relation testateurs et stratégie legs	Concevoir et gérer un budget de fundraising	Groupe de travail Projet Stratégique de Fundraising	
Décembre 2023						
Lundi 4 décembre	Mardi 5 décembre	Mercredi 6 décembre		Jeudi 7 décembre		
9h00 - 18h00	9h00 - 18h00	9h00 - 13h00	14h00 - 18h00	9h00 - 18h00		
Collecter auprès de grands donateurs	Les partenariats entreprises	Développer de nouvelles ressources au-delà de la collecte	Gérer les ressources humaines	Groupe de travail Projet Stratégique de Fundraising		



Certificat Français du Fundraising : Planning prévisionnel

Janvier 2024

Lundi 8 janvier	Mardi 9 janvier		Mercredi 10 janvier	Jeudi 11 janvier	Vendredi 12 janvier
9h00 - 18h00	9h00 - 13h00	14h00 - 18h00	9h00 - 18h00	9h00 - 13h	9h00 - 13h00
Cas pratique : développer et innover en fundraising	Atelier de travail PSF	Cas pratique : collecter à l'international	Expression orale, prise de parole en public	Examen écrit	Groupe de travail Projet Stratégique de Fundraising

Mars 2024

Mardi 5 mars	Mardi 19 mars				
9h00 - 13h00	17h00 - 18h00				
Présentation des PSF devant le Jury (1h par groupe)	Clôture, remise des certificats				
	Hors temps de formation				



Le projet stratégique de fundraising (PSF)

- Un travail collaboratif par groupe de 3, encadré par un professionnel expérimenté tout au long de la formation
- A partir d'un cas réel et actuel d'organisation, confrontée à une problématique de fundraising
- Les cas PSF retenus sont sélectionnés par le jury d'admission
 - Les critères : solidité du projet, pertinence et originalité du sujet, accès aux données



Les objectifs du PSF

- Identifier une problématique précise de fundraising
- Classer et prioriser des informations nombreuses
- Réaliser le diagnostic stratégique d'une organisation
- Formuler des recommandations stratégiques claires et convaincantes
- Travailler en équipe dans la durée (28 heures)



Le déroulement du PSF

- Octobre : constitution des groupes, 1^e rencontre avec votre professionnel encadrant, 1^{er} atelier PSF (promo entière)
- Décembre : problématique + analyse stratégique (travail collaboratif par groupe de 3)
- Janvier : premières recommandations, 2^e atelier PSF (promo entière)
- Février : recommandations + 1^e ébauche de votre présentation (travail collaboratif par groupe de 3)
- Mars : Evaluation à l'oral devant le jury



L'évaluation du PSF

- Le PSF est évalué par un jury de 3 professionnels, chaque membre du groupe recevant la même note (un membre de l'ESSEC, un donateur, un fundraiser)
- Le jury tient compte d'un document écrit, qu'il reçoit et lit en amont, et évalue une présentation orale (20 minutes) suivie de questions/réponses.
- Evaluation du contenu et de la forme
- Un travail complémentaire pourra être demandé par le jury à la suite de la présentation orale



Pour obtenir le Certificat

- **Assister à l'intégralité des séances de cours**
- Une absence peut être autorisée, dans la limite de 10% du temps de la formation

- **Obtenir la moyenne (10/20) à chaque examen**
- Examen écrit : en classe (note individuelle)
- Examen oral : présentation PSF devant le jury (note de groupe)



Une équipe pédagogique à votre service !

- Directrice pédagogique: **Marie Trelu-Kane**
- Professeur, Dir. Chaire Philanthropie: **Arthur Gautier**
- Coordinatrice de programme: **Gabriela PIRLOAGA**
- 17 intervenants de haut niveau (experts du fundraising, professeurs ESSEC)
- 7 tuteurs expérimentés pour accompagner votre PSF





Témoignage : Manuel POMAR

DG Unis-Cité Solidarité Entreprises - Directeur des partenariats et fonds privés



Questions / Réponses

Merci de votre participation!