

## PROGRAMME DU COLLOQUE DU 27.11.2018

### GIVING TUESDAY : LE FUNDRAISING ACCELERATEUR DE GENEROSITE

**8h45 – 9h30 : Inscription aux ateliers et accueil café – salle Louis Pradel**

**9h30 – 9h40 : Mots d'accueil**

- David Kimelfeld, Président de la Métropole de Lyon
- Benoit Froment, Coordinateur régional de l'Association Française des Fundraisers

**9h40 – 10h35 : Table ronde « Demain, tous accélérateurs de générosité ? » – salle du Conseil**

- David Kimelfeld, Président de la Métropole
- Emmanuel Gabellieri, Philosophe et vice-recteur de la recherche à l'Université catholique de Lyon
- Vincent Defrasne, Directeur de la Fondation Somfy et du Fonds de dotation Les Petites Pierres
- Evelyne Le Hir, Directrice des ressources humaines de Homeserve

Animée par Jennifer Guesdon-Plessis, Journaliste

**10h40 – 11h40 : Ateliers I (sur inscription le jour même)**

#### Atelier 1 – salle A - niveau débutant

##### Les 13 questions que tout donateur se pose

Des questions auxquelles on ne sait pas répondre devant un donateur : tout fundraiser a vécu cette expérience ! Cet atelier vous permettra de vous préparer à mieux y répondre et ainsi inspirer la générosité.

#### Intervenantes

Corinne Berty, Chargée de fundraising de la Fondation G&G Pélisson pour l'Institut Paul Bocuse  
Nathalie Perrin, Directrice associée de Co-Influence

#### Atelier 2 - salle B – niveau avancé

##### Les clés du mécénat de compétence

Quels sont les enjeux et les bénéfices du mécénat de compétence ? Quelles sont les règles de fonctionnement ? Une entreprise locale et mature sur le sujet viendra accompagnée d'un porteur de projet pour témoigner ensemble de leur expérience.

#### Intervenantes

Lucile Peignot, Responsable mécénat et implication des salariés de la Fondation Somfy  
Alice Deloffre-Blondé, Coordinatrice régionale de l'Admical

#### Atelier 3 – salle C – niveau débutant

##### Se lancer dans le digital avec le crowdfunding

À l'ère du digital, de nouvelles techniques de collecte de fonds émergent. Le crowdfunding en est devenu un des outils phares. Cet atelier permettra de tracer les enjeux de ce nouveau mode de collecte, de mieux cerner son utilité pour ressortir avec des clés de mise en place concrètes dans votre organisation.

#### Intervenantes

Marion Sessiecq, Coordinatrice Horizon Parrainage  
Claudia Rinzivillo, Chargée de mécénat à la Fondation pour l'Université de Lyon

#### Atelier 4 – apnée sur 2 heures – salle D – niveau avancé

##### L'Art du Pitch ou comment convaincre un mécène

Venez pitcher devant un jury composé de représentants de fondations. Après un rappel des règles d'or pour concevoir un bon argumentaire, les participants présenteront leur cause. Bienveillance et humour président à cet échange... pour autant très constructif pour tous.

#### Intervenantes

Marianne Maillot, Directrice de Vision Philanthropie  
Cécile Brasseur, Fundraiser à l'Institut Bioforce

**11h45 – 12h45 : Ateliers II (sur inscription le jour même)**

**Atelier 5 – salle A - niveau débutant**

**Les 10 erreurs du fundraising à ne pas commettre**

Échangez avec un consultant et un porteur de projet du secteur associatif et mettez toutes les chances de votre côté !

**Intervenants**

Cécile Delille, Cheffe de projet ressources à l'APF France Handicap  
Olivier Durand-Evrard, Consultant ODE Fundraising

**Atelier 6 - salle B – niveau avancé**

**Soigner ses relations donateurs et dire merci !**

Fidéliser les donateurs représente un enjeu majeur de toute organisation faisant appel à la générosité du public. Mais comment y parvenir ? Cet atelier vous fera découvrir les bonnes méthodes et leurs mises en pratique pour une fidélisation réussie.

**Intervenants**

Élise Tabet, Responsable du développement des ressources au Centre Léon Bérard  
Benoit Froment, Directeur partenariats et développement à l'Université catholique de Lyon

**Atelier 7 – salle C – niveau débutant**

**Être dans les clous avec ses « contreparties »**

Que proposer comme contrepartie à un particulier ou à une entreprise ? Existe-il un montant maximum autorisé et comment l'apprécier ? Comment calculer la valeur de ses contreparties ? Quels sont les risques si les contreparties proposées ne sont pas conformes ?

**Intervenants**

Avocats du Barreau de Lyon

**Atelier 8 – suite apnée – salle D – niveau avancé**

**L'Art du Pitch ou comment convaincre un mécène**

Venez pitcher devant un jury composé de représentants de fondations. Après un rappel des règles d'or pour concevoir un bon argumentaire, les participants présenteront leur cause. Bienveillance et humour président à cet échange... pour autant très constructif pour tous.

**Intervenantes**

Marianne Maillot, Directrice de Vision Philanthropie  
Cécile Brasseur, Fundraiser à l'Institut Bioforce

**12h45 – 14h00: Déjeuner networking et speedmeetings – salle Louis Pradel**

Tous les participants sont invités à déjeuner et à échanger. En parallèle, des experts en fundraising se tiennent à votre disposition, dans le cadre de speedmeetings, pour répondre à toutes vos questions.

**Notre événement s'inscrit dans le cadre du Giving Tuesday**

Mouvement mondial qui célèbre et encourage le don et la générosité dans plus de 100 pays.

<http://givingtuesday.fr/>



#GIVINGTUESDAY

**Merci à nos précieux partenaires**

